

Liebst du es zu planen, klar zu kommunizieren und gut zu organisieren? Du bist keine Ansprechperson, du bist DIE RICHTIGE ANSPRECHSPERSON!

Meeting Planner (m/w/d)

Bei uns bist DU richtig, wir suchen DICH!

Deine Aufgaben | Du...

- findest das richtige Hotel für unsere Kunden
- bist die Schnittstelle zwischen Seminarbuchenden & Seminarhotels
- führst erfolgreiche Akquiseaktionen durch & generierst aktiv Geschäft
- pflegst nachhaltig erfolgreiche Kundenbeziehungen zu GeschäftspartnernInnen
- führst vertriebsunterstützende Projekte durch
- betreust unsere 12 Partnerhotels inkl. Angebotslegung (Kundenbüro der Symposion Hotels)
- bietest Servicequalitäten auf höchstem Niveau

Dein Profil | Du...

- hast Freude an verkaufsorientierten Gesprächen
- liebst das Telefon & scheust keinen Kundenkontakt
- bist stressresistent, organisiert & hast ein kompetentes Auftreten
- arbeitest gerne im Team
- hast sehr gute Office-Kenntnisse
- hast sehr gute Deutschkenntnisse & sprichst gutes Englisch
- hast eine abgeschlossene touristische Ausbildung & Erfahrung im Verkauf/Vertrieb (von Vorteil), mind. Maturaniveau

Deine Vorteile | Du...

- bekommst eine interessante & herausfordernde Tätigkeit im Vertriebsoffice
- arbeitest in einem agilen & motivierten Team
- nimmst an spannenden Teamevents, Donnerstalks, Kundenveranstaltungen, etc. teil
- erhältst die Symposion Hotels Mitarbeiter-Card (kostenfreie Hotelaufenthalte)
- bekommst die Möglichkeit einer 4-Tage-Woche
- hast die Möglichkeit im Home Office zu arbeiten
- bekommst eine umfassende Einschulung & Weiterbildungsmöglichkeiten
- arbeitest in einem sicheren & expandierenden Unternehmen
- erhältst Benefits wie Obstkorb, Kaffee & Tee

- Dienstort: Wien bzw. Home Office
- Vollzeit

Wir bieten eine überkollektivvertragliche Entlohnung mit max. € 32.000,-- brutto pro Jahr.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Sandra Weindorfer, HR
sandra.weindorfer@seminargo.com